

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option Animation et gestion de l'espace commercial – en 3 ans

Mis à jour le 3 juin 2024

Conditions d'entrée et prérequis

Apprentissage : être titulaire d'un diplôme de niveau V (CAP par ex) pour préparer un Bac Pro en 2 ans

Public visé

Jeunes âgés de 16 à 29 ans

Rythme

Alternance

Durée en centre

1850 heures

Validation

Bac Pro (diplôme de niveau 4)

Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation :
Mathématiques (E12) – Vente-Conseil (E31) – Suivi des ventes (E32) – Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client (E33) – LV1 (E41) : CCF (écrit + oral) – LV2 (E42) : CCF (écrit + oral) – Epreuve d'arts appliqués et cultures artistiques (E6) – Epreuve d'éducation physique et sportive (E7) – Chef d'oeuvre (EC1A)

Ponctuel : Economie-Droit (E11) – Animation et gestion de l'espace commercial (E2) – Prévention Santé – Environnement (E34) – Français (E51) – Histoire-Géographie-EMC (E52)

Entrée et sortie permanente

Oui

RNCP 38399 : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399/>

Objectifs professionnels

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial
- Prospecter et valoriser l'offre commerciale

Contenu

- Enseignement professionnel : Conseil et vente ; Suivi des ventes ; Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client ; Animation et gestion de l'espace commercial ; Protection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
- Enseignement général : Economie-Droit ; Mathématiques ; PSE (Prévention Santé Environnement) ; Langue Vivante 1 ; Langue Vivante 2 ; Français ; Histoire-Géographie-EMC ; Arts appliqués et cultures artistiques ; Education physique et sportive

Modalités pédagogiques

Formation basée sur la pédagogie d'alternance avec des périodes de formation en centre complétée par des périodes de formation en entreprise, dont les objectifs ont été définis en début de formation.

Rythme de l'alternance : 1 semaine en entreprise / 1 semaine en centre de formation (19 semaines par an)

Au centre de formation : Cours, travaux dirigés, travaux pratiques, suivi individualisé : 1350h sur 2 ans

Profil des intervenants

- Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnels de l'éducation nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé.
- Un référent, expert en apprentissage, est en charge de votre parcours en centre et de votre suivi pour les périodes en entreprise.

Les plus

Réussite aux examens

71,43 % en 2023

100 % en 2022

Emploi : 50 %

Poursuite études : 50 %

Abandon : 13,30 %

Durée

Durée du contrat : 3 ans

Délais et modalités d'accès

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option Animation et gestion de l'espace commercial – en 3 ans

- Place assurée à l'UFA (centre de formation) dès la signature du contrat d'apprentissage
- Possibilité de suivre les cours au centre de formation sans contrat, en prouvant les recherches d'entreprise, pendant 3 mois
- Accès à la restauration scolaire du Lycée
- Accès à l'internat du Lycée (si places disponibles)

Financements possibles

Prise en charge par OPCO

Poursuite de parcours

Le bac pro a pour premier objectif l'insertion professionnelle (conseiller de vente/conseiller commercial, d'assistant commercial, de téléconseiller, d'assistant administration des ventes, d'agent commercial, etc), mais une poursuite d'études est envisageable notamment en BTS (NDRC : Négociation et digitalisation de la relation client, MOC : Management commercial opérationnel).

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Est
- 27 rue du Champ de Mars BP 61165
57215 SARREGUEMINES Cedex
- greta-lorraine-est@ac-nancy-metz.fr
- 03 87 98 96 00