

BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques (CCST)

Mis à jour le 3 juin 2024

Conditions d'entrée et prérequis

Etre titulaire d'un diplôme de niveau 4

Bac STI2D/ Bac STMG / Bac Général / Bac professionnel

Public visé

Jeunes âgés de 16 à 29 ans

Rythme

Alternance

Durée en centre

1350 heures

Validation

Obtention d'un BTS (Brevet de technicien supérieur) Diplôme de niveau 5 (Bac +2)

Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation :
E4 Conception et négociation de solutions technico-commerciales –
E6 Développement de la clientèle et de la relation client et mise en oeuvre de l'expertise technicommerciale – LV
Ponctuel : Culture générale et expression – Culture économique juridique et managériale –
Management de l'activité technico-commerciale

Entrée et sortie permanente

Oui

RNCP 35801 : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35801/>

Objectifs professionnels

- Conseiller et vendre des solutions (produits et services associés)
- Prospector pour développer son portefeuille d'affaires
- Identifier et analyser les besoins du client
- Elaborer, présenter et négocier une solution technique, commerciale et financière adaptée à chaque situation

Contenu

- Bloc de compétences 1 : Concevoir et Négocier des solutions technico-commerciales
- Bloc de compétences 2 : Manager l'Activité Technico Commerciale
- Bloc de compétences 3 : Développer la Clientèle et la Relation Client.
- Culture générale et expression.
- Langue vivante étrangère 1 (écrit et oral).
- Culture économique, juridique et managériale.

Modalités pédagogiques

Formation basée sur la pédagogie d'alternance avec des périodes de formation en centre, complétée par des périodes de formation en entreprises, dont les objectifs ont été définis en début de formation.

Rythme de l'alternance : 1 semaine en entreprise / 1 semaine en centre de formation sur 19 semaines / an

Au centre de formation : Cours théoriques, travaux dirigés et suivi individualisé

Profil des intervenants

- Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnels de l'éducation nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé.
- Un référent, expert en apprentissage, est en charge de votre parcours en centre et de votre suivi pour les périodes en entreprise.

Les plus

Réussite aux examens

85,71 % en 2023

100 % en 2022 et 2021

Emploi : /

Poursuite études : 100 %

Abandon : 0 %

Durée

Durée du contrat : 2 ans

Délais et modalités d'accès

BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques (CCST)

- Place assurée à l'UFA (centre de formation) dès la signature du contrat d'apprentissage
- Possibilité de suivre les cours au centre de formation sans contrat, en prouvant les recherches d'entreprise, pendant 3 mois
- Accès à la restauration scolaire du Lycée
- Accès à l'internat du Lycée (si places disponibles)

Financements possibles

Prise en charge par OPCO

Poursuite de parcours

- Le BTS a pour objectif l'insertion professionnelle
- Possibilité de poursuite d'études en licence professionnelle du domaine commercial ou technico-commercial, en école de commerce ou en école d'ingénieur

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Est
- 27 rue du Champ de Mars BP 61165
57215 SARREGUEMINES Cedex
- greta-lorraine-est@ac-nancy-metz.fr
- 03 87 98 96 00