

BTS Management Commercial Opérationnel en apprentissage

Mis à jour le 12 novembre 2024

Conditions d'entrée et prérequis

Toute personne titulaire d'un titre ou diplôme de niveau 4 ou avoir une scolarité complète y conduisant

Public visé

Public éligible à la signature d'un contrat d'apprentissage

Rythme

Alternance

Durée en centre

1100 heures

Durée en entreprise

350 heures

Validation

- BTS Management Commercial Opérationnel
- Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences
- Préciser les certifications complémentaires (CACES, Travail en hauteur, ...)

Certification

Oui

Modalités d'évaluation

Evaluations en CCF (Contrôle en Cours de Formation) et/ou épreuves ponctuelles

Entrée et sortie permanente

Oui

RNCP/RS 38362 : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38362/>

Objectifs professionnels

Le titulaire du BTS MCO est amené à :

- Prendre en charge la relation client dans sa globalité
- Animer et dynamiser l'offre
- Assurer la gestion opérationnelle de l'unité commerciale
- Manager son équipe commerciale.

Cette polyvalence fonctionnelle s'inscrit dans un contexte d'activités commerciales digitalisées visant à mettre en oeuvre la politique commerciale du réseau et/ou de l'unité commerciale

Contenu

Enseignements professionnels

- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle
- Management de l'équipe commerciale

Enseignements généraux

- Culture générale et expression
- Langue vivante étrangère
- Culture économique, juridique et managériale

Modalités pédagogiques

Face à face pédagogique ; Mise en situation ; Travaux pratiques ; Mise en situation sur plateaux techniques professionnels ; Ateliers en groupe

Méthode

- Cours en groupe et/ou en sous-groupe
- Echanges individuels avec le formateur référent

Moyens

- Salles banalisées, salle multimédia
- Livres et supports
- Plateaux techniques de la section commerce

Profil des intervenants

Formateurs-trices issu-e-s de l'équipe pédagogique de la section BTS Commerce Management des Lycées diplômés et dont les profils ont été validés par le Rectorat Nancy-Metz

Les plus

Taux de satisfaction

89%

Réussite aux examens

93.75%

BTS Management Commercial Opérationnel en apprentissage

Insertion professionnelle

100%

Délais et modalités d'accès

Entretien de motivation, de confirmation de projet et test de positionnement

Financements possibles

Prise en charge des frais de formation possible par l'OPCO

Poursuite de parcours

- Emplois : Conseiller de vente ; Chargé de relation client ; Manager commercial ; Manager d'une unité commerciale de proximité ; Second (puis chef) de rayon
- Poursuite de parcours : études supérieures dans les secteurs du marketing et de la vente.

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Est
- 27 rue du Champ de Mars BP 61165
57215 SARREGUEMINES Cedex
- greta-lorraine-est@ac-nancy-metz.fr
- 03 87 98 96 00