

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente – Option A : Animation et Gestion de l'Espace Commercial.

Mis à jour le 11 juin 2024

Conditions d'entrée et prérequis

- CAP ou BEP ou scolarité complète
- Maîtrise de l'environnement bureautique
- Connaissance, même grand débutant, de deux langues
- Savoir être propre aux métiers de la relation client
- Justifier de plus de 18 mois d'expérience professionnelle à temps plein ou de 36 mois à temps partiel (financement DAI) + Validation par France Travail

Public visé

Demandeur d'emploi, salarié, alternant

Rythme

Temps plein

Durée en centre

1200 heures

Durée en entreprise

770 heures

Validation

- Diplôme BAC PRO Métiers du commerce et de la vente option A Animation et Gestion de l'espace commercial niveau 4 session 2025 ou 2026
- Certificat de réalisation

Certification

Oui

Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation et épreuves ponctuelles selon réglementation du diplôme

RNCP/RS 38399 : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399/>

Objectifs professionnels

- Qualifier et professionnaliser pour un emploi de niveau 4 dans les métiers du commerce et de la vente en développant les savoir-faire, les savoir-être et comportements nécessaires à l'exercice du métier.
- Réaliser les activités propres à l'animation d'un point de vente de l'approvisionnement à la vente et à la fidélisation de la clientèle.
- Participer à l'animation de la surface de vente, aux opérations de commandes et inventaires et suivi de chiffre d'affaires.

Contenu

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial
- Economie et droit
- Mathématiques
- Français
- Prévention, santé et environnement, validation SST
- Histoire-Géographie moral et civique
- Arts appliqués et culture artistiques

Modalités pédagogiques

- Formation basée sur la pédagogie d'alternance avec des périodes de formation en centre complétée par des périodes de formation en entreprises dont les objectifs ont été définis en début de formation.
- Rythme de l'alternance : 2 jours en centre de formation et 3 jours en entreprise pour alternant ou apprenti
- Cours, travaux dirigés, travaux pratiques, Suivi individualisé

Profil des intervenants

- Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnel de l'Education Nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé
- Référent, expert en apprentissage, en charge de votre parcours en centre de formation et de votre suivi pour les périodes de stage

Les plus

Taux de satisfaction
0 %

Réussite aux examens
100 %

Insertion professionnelle
0 %

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente – Option A : Animation et Gestion de l'Espace Commercial.

Entrée et sortie permanente

Non

Durée

Durée en entreprise : 770 heures si stage / en fonction de l'entreprise si alternant

Délais et modalités d'accès

- Information collective
- CV et entretien
- Tests de positionnement
- Pas d'hébergement ; restauration possible

Financements possibles

Prise en charge des frais de formation possible par la Région GRAND EST (pour les DAI), l'OPCO ou par l'employeur

Poursuite de parcours

Débouché en termes d'emploi :

- Vendeur Conseil
- Conseiller de vente
- Conseiller commercial
- Assistant commercial
- Téléconseiller
- Assistant administration des ventes
- Chargé de clientèle
- Employé commercial
- Vendeur qualifié
- Vendeur spécialisé

Formations pouvant être en continuité de ce parcours :

- BTS Management commercial opérationnel
- BTS Négociation et digitalisation de la relation client
- BTSA technico-commercial option alimentation et boissons
- BTSA technico-commercial option univers jardins et animaux de compagnie
- BTSA technico-commercial option vins, bières et spiritueux
- Certificat de Spécialisation (ex-Mention complémentaire) vendeur conseil en alimentation
- Certificat de Spécialisation (ex-Mention complémentaire) assistance, conseil, vente à distance

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Nord
- rue Monseigneur Pelt BP 55130
57074 METZ
- greta-lorraine-nord@ac-nancy-metz.fr
- 03 87 76 40 31
- SIRET : 19570057000037